

Account/ Projekt Manager (m/w/d)

ab sofort | in Vollzeit | in Stuttgart

WER WIR SIND:

Wir sind internetstores – der führende Spezialversender für Bike- und Outdoor-Produkte in Europa. 2003 gestartet, gehören wir heute mit über 40 Online-Shops sowie 4 stationären Stores, mehr als 2 Mio. Seitenaufrufen pro Tag und einer unschlagbaren Produktauswahl zu den größten und profitabelsten E-Commerce Unternehmen. Wir sind Fahrrad.de, Bikester, Brügelmann, Probikeshop, CAMPZ und Addnature und wir haben nur ein Ziel: Unseren Kunden aus 16 verschiedenen Ländern jeden Tag qualitative Produkte und neueste Trends zu den besten Preisen zur Verfügung zu stellen und ihnen ein tolles Einkaufserlebnis zu bieten!

Du willst Teil dieser Erfolgsgeschichte sein und hinter den Kulissen eines internationalen Onlinehändlers an unserem Wachstum mitarbeiten? Dann bewirb dich bei uns, mehr als 550 motivierte Kollegen und Kolleginnen in Stuttgart, Esslingen, Berlin, Düsseldorf Lyon und Stockholm freuen sich auf dich!

WORUM ES GEHT:

Als Account/ Projekt Manager (m/w/d) willst du deine junge Vertriebskarriere konsequent fortsetzen. Du bist Ansprechpartner für unsere aktiven Geschäftskunden und Schnittstelle zu deinen Teamkollegen im Vertrieb. Du übernimmst ab dem ersten Tag die Verantwortung für deine Kunden sowie Projekte. Bestehende Kontakte pflegst und entwickelst du in langfristigen Partnerschaften weiter. Kundenzufriedenheit ist für dich Anspruch und Ansporn zugleich. Deine eigenen Projekte begleitest du von der Planung bis zur Umsetzung, du interessierst dich für die Themen Bike und Outdoor? Umso besser!

WEN WIR SUCHEN:

- Entwicklung bestehender Business-Kunden
- Ausarbeitung von Angeboten und Vorbereitung von Vertragshandlungen
- Proaktive Betreuung der aufgebauten Kontakte von der Konditionsverhandlung bis zum After Sales
- Durchführung fundierter Markt- und Potentialanalysen
- Zusammenarbeit mit deinem Senior Sales Manager

WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und erste Berufserfahrung im Geschäftskundenvertrieb
- Leidenschaft für Vertrieb und Networking
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie ausgezeichnete kommunikative Kompetenzen
- Präzise Arbeitsweise
- Eigeninitiative, Ergebnisorientierung und Unternehmergeist

WAS DICH ERWARTET:

Ein spannender Job in einem schnell wachsenden Unternehmen im Herzen von Stuttgart. Wir bieten dir einen verantwortungsvollen Job mit Gestaltungsspielraum, attraktive Angebote auf unser komplettes Produktsortiment, günstiges Bikeleasing, umfassende Corporate Benefits und tolle, internationale Kollegen in allen Bereichen.

DEIN ANSPRECHPARTNER:

Svenja Nilsson, HR Manager | Friedrichstraße 6, 70174 Stuttgart | (+49) 0711/93305-148 | job@internetstores.de | internetstores.de